

## **Vacature**

### **Metakids zoekt een commerciële Senior Relatiemanager/ Fondsenwerver**

32 uur per week  
Amsterdam/ hybride

**Ben jij een commerciële en creatieve relatiemanager met een hart voor goede doelen en een passie voor fondsenwerving? Wil jij jouw talent inzetten om levens te veranderen? Dan is dit je kans! Zo draag jij bij aan een betere toekomst voor duizenden kinderen en gezinnen.**

Bij Metakids strijden we voor kinderen met een metabole ziekte. We staan aan de vooravond van een doorbraak in het onderzoek en daar is geld voor nodig. Met nieuw onderzoek kunnen we deze slopende ziekten de wereld uit helpen. Metabole ziekten zijn nu nog de meest dodelijke ziekten onder kinderen. Een op de vier kinderen wordt niet ouder dan achttien jaar. Met meer geld voor onderzoek kunnen wij ervoor zorgen dat over tien jaar 50% van de kinderen behandeld kunnen worden.

#### **Wat ga je doen?**

Metakids is dit jaar het goede doel van 3FM Serious Request! Dit event zal metabole ziekten onomkeerbaar op de kaart zetten. Hoe kunnen we dit blijvend omzetten in meer donaties? Daar speel jij een sleutelrol in. Als Senior Relatiemanager/ Fondsenwerver ben je verantwoordelijk voor het uitbreiden en versterken van ons netwerk van partners, major donors en sponsors.

Jouw belangrijkste focuspunten zijn:

- Het werven van nieuwe major donors en zakelijke partners voor Metakids;
- Het opbouwen en onderhouden van duurzame relaties met deze donoren en partners;
- Het mee vormgeven van de meerjarenstrategie voor fondsenwerving;
- Het opzetten van wervingscampagnes voor o.a. nalatenschappen en het schrijven van financieringsvoorstellen voor onderzoek en andere projecten van Metakids.

Je komt terecht in een dynamisch en gedreven team, waarin jouw ideeën worden gewaardeerd en waar we samen toewerken naar één doel: het genezen van metabole ziekten. Je werkt nauw samen met de marketing- en communicatiemanager, de projectmanager subsidiebeleid en de directeur van Metakids.

#### **Wat bieden wij jou?**

- Een afwisselende en uitdagende rol binnen een enthousiast, hecht en ambitieus team;
- Een aanstelling voor in eerste instantie een jaar met uitzicht op een vast contract;
- Ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling;
- Flexibele werktijden en de mogelijkheid om op ons nieuwe kantoor in Amsterdam en thuis te werken;

- Een marktconform salaris tussen € 4.500 en € 5.500 (bij een fulltime aanstelling) afhankelijk van je ervaring en competenties;
- Reis- en telefoonkostenvergoeding, prima pensioenregeling, minimaal 3x per jaar een gezellig teamuitje en elke kantoor-dag een gezamenlijke gezonde gezellige lunch.

### **Wat breng jij mee?**

- Minimaal 5 jaar ervaring in fondsenwerving en/ of relatiemanagement;
- Een resultaatgerichte, commerciële instelling, gekoppeld aan uitstekende communicatieve skills;
- Aantoonbare ervaring met het zelfstandig opbouwen van strategische relaties en partnerschappen;
- Ervaring met het werken met Salesforce is een pré, net als een sterk netwerk binnen een van de doelgroepen;
- Een grote dosis enthousiasme en gedrevenheid om samen met ons impact te maken!

Sta jij te popelen om je talenten in te zetten voor een goed doel met impact? Stuur je CV en motivatie naar Ina van der Velde [i.vandervelde@metakids.nl](mailto:i.vandervelde@metakids.nl) en wie weet ben jij binnenkort onderdeel van ons gedreven Metakids-team! Wil je eerst meer weten? Neem dan contact op met Jeroen van de Koppel, Hoofd Fondsenwerving a.i. via [j.vandekoppel@metakids.nl](mailto:j.vandekoppel@metakids.nl) of 06-30989607.